

L U M B R E



Reto: crea un micro-SaaS

Materia: IA Aplicada, Vibe Coding y Negocios Digitales

07/10/2026

Antes de empezar

El reto jefe: un micro-SaaS de un solo dolor resuelto para un solo nicho, con la IA como parte del valor y un precio de suscripción. No es un producto completo: es un negocio en miniatura funcionando.

QUÉ APRENDERÁS

- Integrar todos los músculos del laboratorio en un micro-SaaS: un nicho, un problema, una suscripción — app con datos, IA dentro, desplegada y con un cobro definido.

El reto jefe: una cosa, para uno, cobrando

Mapa conceptual

Reto: crea un micro-SaaS

El reto jefe: una cosa, para uno, cobrando

El ensamblaje: cuatro retos en uno

El mapa mental interactivo es interactivo en la versión online.





Imagen libre de Wikimedia Commons (CC BY-SA 4.0, autor: MaximeBvn)

VIDEO

Vibe coding: construir software con IA sin ser programador

El micro-SaaS es el examen final del laboratorio: todo lo que ya sabes, en un solo artefacto que alguien podría pagar por usar.



Escanea para verlo en Lumbre

<https://www.youtube.com/watch?v=BAveIPkWaL4>

Especificación mínima: un micro-SaaS de **un solo dolor** para **un solo nicho** (el extractor de facturas para el despacho contable del C20, el toma-pedidos de WhatsApp para fondas, el persecuidor de reseñas para hostales). Debe tener: (1) app con datos persistentes reales, (2) **la IA dentro del valor** (no un adorno de chat), (3) desplegado en internet con URL pública, (4) **precio de suscripción definido** con su razonamiento (C16), aunque no cobres todavía.

Fuera del alcance: pasarela de pagos, multiusuario con roles, landing page con dominio, métricas de uso. Este reto no busca un negocio lanzado: busca **el artefacto completo** — que todo lo que aprendiste (CRM, tickets, PDF, APIs) quepa en un solo proyecto defendible ante un cliente real.

La prueba del micro-SaaS: ¿esto resuelve SOLO un problema?

Si tu especificación tiene una "y también", todavía no es un micro-SaaS: es un portafolio disfrazado. Uno, para uno, cobrando: el prefijo micro no es decoración, es el alcance que puedes cerrar solo en un fin de semana largo.

El ensamblaje: cuatro retos en uno

El micro-SaaS no enseña nada nuevo: verifica que los cuatro músculos ya sean tuyos.

Pieza del micro-SaaS	Qué reto del laboratorio la entrenó	Aquí se nota si aprendiste
Lista + ficha + historial	Reto CRM	Que los datos del cliente vivan ordenados desde el día uno
Estados del trabajo	Reto tickets	Que "pendiente → hecho" sea un flujo real, no un campo de texto
IA que procesa el mundo	Reto PDF	Que la extracción/proposta traiga confianza y se valide
Conexiones al exterior	Reto APIs	Que WhatsApp/correo/hoja se integren sin perder datos

ACTIVIDAD INTERACTIVA DISPONIBLE
EN LUMBRE

1. Cómo atacarlo (un fin de semana largo)



ACTIVIDAD INTERACTIVA
DISPONIBLE EN LUMBRE

2. Elige tu micro-SaaS según tu dolor más accesible



3. Tu micro-SaaS funciona, tiene URL y precio. Un compañero sugiere agregarle un chatbot genérico de ayuda "porque todos los SaaS lo traen". Según la regla del micro-SaaS, ¿qué respondes?

- ☐ Agregarlo: mientras más funciones, más profesional se ve.
- ☐ Rechazarlo con criterio: si el chatbot no resuelve EL dolor del nicho, es decoración que infla el alcance; el valor ya está en la IA que procesa el problema central, y cada feature extra compite con el tiempo de conseguir el primer piloto.
- ☐ Agregarlo pero gratis para no afectar el precio.
- ☐ Quitar tu IA central y poner el chatbot, que es más moderno.

4. Para cerrar este reto, integrar una pasarela de pagos real es obligatorio porque el micro-SaaS define su precio.

- ☐ Verdadero
- ☐ Falso

5. Escribe la ficha de tu micro-SaaS en 6 líneas: nicho, dolor (con costo del C05/C20), qué hace la IA dentro, qué piezas de los 4 retos ensamblas, precio de suscripción con razonamiento, y quién será tu primer piloto. Esta ficha es tu pase directo a la Incubadora (INC).

Si no puedes nombrar al primer piloto con un nombre y un teléfono, el nicho todavía es una afición tuya, no un cliente.

Cierre del laboratorio: completaste el ciclo — CRM, tickets, PDF, APIs y un micro-SaaS ensamblado con todo. El banco de retos crece cada mes con la comunidad; tu siguiente reto puede ser el piloto real de esta ficha. Nos vemos en la Incubadora IA: ahí tus proyectos dejan de ser retos y empiezan a ser negocio.

Referencia curricular

Materia:	IA Aplicada, Vibe Coding y Negocios Digitales
-----------------	---

Versión interactiva completa (con actividades, videos y autoevaluación):



<https://empresa.lumbre.lat/object/iav-lab-r01-0a06>

Material educativo generado desde Lumbre · lumbre.lat